

# Pourquoi nous choisir ?

**BridgeNego – Ingénierie des relations et des décisions.**

## NÉGOCIATION DU CHANGEMENT (FORT ENJEU)

Nous aidons les organisations à réussir le changement quand les approches classiques atteignent leurs limites : résistances latentes, intérêts divergents, gouvernance fragmentée, décisions sensibles.

Nous intervenons pour :

- 1
  - Clarifier les positions, les enjeux et la légitimité des décisions
  - Cartographier les acteurs, les résistances et les rapports de force
  - Structurer une trajectoire de changement négociée (arbitrages, concessions, séquences)
  - Prévenir l'escalade vers le conflit, le blocage ou le contentieux

💡 **Objectif : transformer une situation bloquée en trajectoire d'accord et d'action.**

## PROJETS COMPLEXES & DÉCISIONS SÉCURISÉE

Nous accompagnons maîtres d'ouvrage et porteurs de projet pour sécuriser chaque décision (technique, juridique, contractuelle, relationnelle) et maintenir la cohérence d'ensemble.

Notre approche privilégie :

- 2
  - la coordination des parties prenantes
  - la clarté des circuits de décision
  - la maîtrise des risques et des arbitrages
  - la capacité à renégocier vite lorsque le projet bascule

💡 **Objectif : garantir un projet lisible, pilotable et robuste à chaque étape.**

Nous négocions le changement dans les projets complexes.

Là où les décisions bloquent, là où les résistances émergent, là où les transformations (organisationnelles, contractuelles, IA) fragilisent les équilibres humains.

Notre promesse : rendre les décisions acceptables, applicables et durables – pour que les projets avancent.

## Contact



[www.bridgenego.com/en](http://www.bridgenego.com/en)



[contact@bridgenego.com](mailto:contact@bridgenego.com)



**.BridgeNego**



Nous faisons croître Vos

**Relations**

et Vos

**Resultats**

## Nos Services

### NÉGOCIER LE CHANGEMENT

- **Négociation du changement** : décisions sensibles, résistances humaines, transformations organisationnelles ou IA
- **Négociation de projet** : arbitrage multi-acteurs (MOA, MOE, entreprises), recherche d'équilibres contractuels et financiers
- **Négociation contractuelle** : clauses, avenants, réclamations, ajustements d'exécution, prévention des litiges
- **Négociation partenariale** : accords stratégiques, fournisseurs critiques, optimisation valeur / risques / délais
- **Prévention & résolution de conflits** : stratégie amiable avant contentieux, sortie de crise, relation préservée
- **Formation & accompagnement** : ateliers, mises en situation, kits de stratégie et tactique



### SÉCURISER LES DÉCISIONS DANS LES PROJETS COMPLEXES

- **Structuration & montage** : cadrage des besoins, faisabilité, stratégie de consultation/contractualisation
- **Pilotage & coordination** : gouvernance (COPIL/COTECH), interfaces, suivi engagements, délais, livrables
- **Risques & arbitrages** : cartographie des risques, scénarios alternatifs, décisions clés sécurisées
- **Management contractuel** : suivi obligations, prévention des litiges, analyse réclamations, avenants
- **Performance & évaluation** : indicateurs, audits, recommandations opérationnelles



“ Relier  
les parties.  
Créer  
la valeur. ”

**BridgeNego**



“Parce que de meilleures interactions produisent de meilleures décisions et de meilleurs projets.”

*Mohamed Elhazzat, Fondateur*

